oGui 3D

Guia gratuito

GUIA OGUI3D

B2C, B2B ou marketplace: qual canal é mais lucrativo para quem imprime em 3D?

A mesma peça vendida em cada canal, com a conta linha a linha



Guilherme Moreira
@ogui3d

Canal 1: venda direta B2C

O QUE É

Você vende para a pessoa final pelo Instagram, WhatsApp ou Site próprio, e recebe por Pix ou link.

POR QUE IMPORTA

Quase sem tarifa: Pix pelo link custa 0,99%. Em troca, você paga para ser encontrado.

COMO CALCULAR

Gasto do mês para atrair clientes ÷ pedidos do mês. Essa é a sua tarifa escondida.

EXEMPLO REAL

R$ 300 de anúncio ÷ 20 pedidos = R$ 15,00 por pedido. Com pouco volume, sai mais caro que marketplace.

Canal 2: marketplace Mercado Livre e Shopee

O QUE É

A plataforma traz o comprador, recebe o pagamento e organiza o envio. Você paga uma parte de cada venda.

POR QUE IMPORTA

A tarifa sai antes do seu lucro. Em peça barata, a parte fixa come a margem.

COMO CALCULAR

Mercado Livre: 10% a 14% no Clássico (15% a 19% no Premium) + envio da tabela. Shopee CNPJ: percentual + R$ 4,50 por item até R$ 79,99.

EXEMPLO REAL

Peça de R$ 59,90: Mercado Livre 14% + R$ 8,15 = R$ 16,54. Shopee 20% + R$ 4,50 = R$ 16,48.

Canal 3: venda para empresas B2B

O QUE É

Venda em lote para escolas, indústria, arquitetos, clínicas e brindes, com proposta e prazo combinados.

POR QUE IMPORTA

Um pedido pode valer o mês, quase sem tarifa. Mas o ciclo é longo e a empresa paga a prazo.

COMO CALCULAR

Escolha um nicho, ache quem decide e leve amostra. Preço por lote, nunca por peça solta.

EXEMPLO REAL

100 peças a R$ 39,90 = R$ 3.990,00 num pedido. É o faturamento de 67 vendas de R$ 59,90.

Custo de aquisição

O QUE É

Quanto você gasta para conseguir cada pedido: anúncio, tarifa, amostra, tempo de atendimento.

POR QUE IMPORTA

É o custo que mais se esconde. Sem medir, o Instagram parece grátis e o marketplace parece caro.

COMO CALCULAR

Gasto do mês para atrair clientes ÷ pedidos do mês. No marketplace: tarifa + Ads por pedido.

EXEMPLO REAL

Exemplo: R$ 300 de anúncio + 5 h de DM a R$ 30/h = R$ 450 ÷ 20 pedidos = R$ 22,50 por pedido.

Ticket médio

O QUE É

Valor médio de cada pedido: faturamento do mês ÷ número de pedidos.

POR QUE IMPORTA

O que é fixo por pedido (embalagem, envio, tempo de atender) pesa menos em pedido maior.

COMO CALCULAR

Ofereça kit, personalização ou quantidade. No Mercado Livre, de R$ 79 para cima o frete grátis é custo seu.

EXEMPLO REAL

No Mercado Livre, kit de 2 peças a R$ 99,80 (até 0,5 kg): 14% = R$ 13,97 + envio R$ 13,85 = R$ 27,82, ou R$ 13,91 por peça. Avulsa: R$ 16,54.

Margem por pedido

O QUE É

O que sobra de cada pedido depois de produto, embalagem, tarifas, envio e custo de aquisição.

POR QUE IMPORTA

Faturamento engana. O canal com mais pedidos pode ser o que menos sobra.

COMO CALCULAR

Preço − custo do produto − tarifas − custo de aquisição.
Margem do mês = margem por pedido × pedidos.

EXEMPLO REAL

Mercado Livre: 59,90 − 23,21 − 16,54 − 3,00 = R$ 17,15 × 60 pedidos = R$ 1.029,00 no mês (exemplo).

Prazo de recebimento

O QUE É

Tempo entre a venda e o dinheiro livre para usar.

POR QUE IMPORTA

Você paga o filamento hoje. Se recebe em 8 ou 28 dias, precisa de caixa para produzir enquanto espera.

COMO CALCULAR

Anote por canal os dias até o dinheiro ficar livre. O custo dos pedidos desse período é o caixa que você precisa ter.

EXEMPLO REAL

Pix: na hora. Mercado Livre com reputação: 8 dias após a entrega. B2B a 28 dias: R$ 2.141,00 de custo pagos antes (exemplo).

Previsibilidade

O QUE É

O quanto você consegue prever as vendas do mês que vem.

POR QUE IMPORTA

Com previsão você compra filamento e planeja máquina. Sem previsão, vive de susto.

COMO CALCULAR

Some pedidos recorrentes ou contratados e a média dos últimos 3 meses de cada canal.

EXEMPLO REAL

Exemplo: escola com 100 peças por bimestre = 50 por mês garantidas. Marketplace com 50, 70 e 60 pedidos: média 60, mas oscila com reputação e algoritmo.

B2C direto: peça de R$ 59,90

A mesma peça nas próximas contas: 90 g de PLA, 4 h de impressão.

Preço de venda Pix pelo link de pagamento	**R$ 59,90**
Custo do produto (exemplo) produção 15,71 + embalagem 2,50 + acabamento 5,00	**- R$ 23,21**
Tarifa do Pix 0,99% × 59,90	**- R$ 0,59**
Anúncio (exemplo) R$ 300 no mês ÷ 20 pedidos	**- R$ 15,00**
Tempo de DM (exemplo) 15 min × R$ 30/h	**- R$ 7,50**
Frete pago pelo cliente	**R$ 0,00**
Margem por pedido 59,90 - 0,59 - 23,21 - 15,00 - 7,50	**R$ 13,60**
Pedidos no mês (exemplo)	**20**
Margem do mês: 13,60 × 20	**R$ 272,00**

Produção (exemplo): 90 g × R$ 0,10 + energia R$ 0,48 + máquina R$ 4,80 = 14,28, + 10% de falha = 15,71. Pix 0,99% no link do Mercado Pago, pesquisado em 01/11/2026. Impostos fora da conta para comparar canais.

oGui 3D



@ogui3d

Mercado Livre: a mesma peça a R$ 59,90

Preço de venda anúncio Clássico	**R$ 59,90**
Tarifa de venda 14% × 59,90 (teto do Clássico)	**- R$ 8,39**
Custo de envio tabela oficial: até 0,3 kg, R$ 49 a R$ 78,99	**- R$ 8,15**
Custo do produto (exemplo) mesma conta do B2C	**- R$ 23,21**
Mercado Ads (exemplo) 5% × 59,90	**- R$ 3,00**
Margem por pedido 59,90 - 8,39 - 8,15 - 23,21 - 3,00	**R$ 17,15**
Pedidos no mês (exemplo)	**60**
Margem do mês: 17,15 × 60	**R$ 1.029,00**

Tarifas oficiais do Mercado Livre, valores pesquisados em 01/11/2026: Clássico de 10% a 14% conforme a categoria; envio por Coleta ou Agência, reputação verde ou sem reputação. Desde 02/03/2026 o custo fixo depende da logística: confira no Simulador de Custos.

oGui 3D



@ogui3d

Shopee: a mesma peça a R$ 59,90

Preço de venda vendedor CNPJ	**R$ 59,90**
Comissão (percentual de mercado) 20% × 59,90	**- R$ 11,98**
Valor fixo por item até R$ 79,99, desde 01/10/2026	**- R$ 4,50**
Custo do produto (exemplo) mesma conta do B2C	**- R$ 23,21**
Shopee Ads (exemplo) 5% × 59,90	**- R$ 3,00**
Margem por pedido 59,90 - 11,98 - 4,50 - 23,21 - 3,00	**R$ 17,21**
Pedidos no mês (exemplo)	**60**
Margem do mês: 17,21 × 60	**R$ 1.032,60**

R$ 4,50 por item: Central de Educação do Vendedor Shopee, pesquisada em 01/11/2026. Os 20% são o percentual divulgado por sites especializados: a tabela oficial não abriu para leitura, então confirme no seu painel. Frete fora da conta.

oGui 3D

@ogui3d

B2B: 100 peças com logo

Pedido da empresa (exemplo) 100 × R$ 39,90	**R$ 3.990,00**
Produção 100 × R$ 15,71	**- R$ 1.571,00**
Acabamento em lote (exemplo) 100 × R$ 2,50	**- R$ 250,00**
Embalagem coletiva (exemplo) 100 × R$ 1,00	**- R$ 100,00**
Custo de vender (exemplo) amostra 30 + visitas 90 + proposta 2 h × 30	**- R$ 180,00**
Entrega (exemplo) 1 viagem de carro	**- R$ 40,00**
Tarifa do Pix 0,99% × 3.990,00	**- R$ 39,50**
Margem por pedido 3.990,00 - 2.180,50	**R$ 1.809,50**
Pedidos no mês (exemplo)	**1**
Margem do mês	**R$ 1.809,50**

Dá R$ 18,10 por peça, mesmo com desconto no preço. Mas o pagamento pode vir em 28 dias e perder esse cliente zera o mês. Tarifa do Pix pesquisada em 01/11/2026; o resto é exemplo.

Do pedido ao dinheiro em cada canal

NA HORA

B2C Pix pelo link

Cai na venda. Cartão na hora custa 4,98%; para receber em 30 dias, 3,99%.

APÓS A CONFIRMAÇÃO

Shopee

Libera quando o comprador confirma o recebimento ou quando termina a Garantia Shopee de 7 dias.

ENTREGA + 8 DIAS

Mercado Livre com reputação

Produto novo pelos Envios do Mercado Livre. Sem reputação: 12 dias. Envio próprio sem confirmação: até 29 dias.

DIA 28 (EXEMPLO)

B2B faturado

Prazo negociado na proposta. Peça sinal para cobrir o material.

Marketplace × venda direta

Marketplace

Mercado Livre

Shopee

- Cliente chega pela busca
- Tarifa e envio: cerca de 27% da peça de R$ 59,90
- Recebe dias após a entrega
- Exemplo: R$ 17,15 × 60 = R$ 1.029,00 no mês
- Regra e tarifa mudam sem você decidir

Venda direta

Instagram

WhatsApp

- Você atrai cada cliente
- Pix pelo link: 0,99%
- Recebe na hora
- Exemplo: R$ 13,60 × 20 = R$ 272,00 no mês
- O contato do cliente é seu

Marketplace traz volume. Venda direta constrói clientela. Meça os dois pela margem do mês.

O funil B2B passo a passo

SEMANA 1

Prospecção

Liste 20 empresas de um nicho só e descubra quem decide a compra.

SEMANA 1 E 2

Diagnóstico

Pergunte uso, quantidade, prazo e quem aprova. Preço vem depois.

SEMANA 2

Proposta

Uma página: solução, foto ou amostra, preço por lote, prazo, pagamento e validade.

DIAS 1, 3 E 7

Follow-up 1-3-7

Retome 1, 3 e 7 dias após a proposta, sempre com algo novo: foto, prazo, ideia.

SEMANA 3 E 4

Fechamento

Pedido por escrito, sinal combinado e data de entrega definida.

Como começar esta semana

B2C direto

3 posts da peça em uso e toda DM respondida no mesmo dia

Mercado Livre

Simule tarifa e envio no Simulador de Custos antes de anunciar

Shopee

Refaça o preço das peças baratas com o fixo de R$ 4,50

B2B

Liste 20 empresas de um nicho e mande 5 abordagens

Anote

Por canal: pedidos, margem por pedido e dias até receber

Em 30 dias

Compare a margem do mês e fique no canal que performa

PARA SALVAR

Resumo para print

1. **Lucro do canal** = margem por pedido × pedidos do mês
2. **Mercado Livre:** 10% a 14% no Clássico + envio; R$ 8,15 até 0,3 kg entre R$ 49 e R$ 78,99
3. **Shopee:** percentual + R$ 4,50 fixos por item até R$ 79,99
4. **B2C direto:** Pix pelo link 0,99%, mas o custo de aquisição é seu
5. **B2B:** prospecção, diagnóstico, proposta, follow-up 1-3-7, fechamento
6. **Dinheiro:** Pix na hora, **Mercado Livre** 8 dias após a entrega, **B2B** no prazo combinado

Fontes consultadas

1. Mercado Livre, Central de aprendizagem: Como funcionam as taxas do Mercado Livre?
   https://vendedores.mercadolivre.com.br/nota/como-funcionam-as-taxas-do-mercado-livre *(2026-11-01)*
2. Mercado Livre, Ajuda: Quanto custa vender um produto?
   https://www.mercadolivre.com.br/ajuda/870 *(2026-11-01)*
3. Mercado Livre, Ajuda: Custos dos Envios no Mercado Livre para MercadoLíder, reputação verde ou sem reputação
   https://www.mercadolivre.com.br/ajuda/custos-envio-reputacao-verde-mercado-lider_40538 *(2026-11-01)*
4. Mercado Livre Developers: Custos por vender (atualizada em 03/09/2026)
   https://developers.mercadolivre.com.br/pt_br/comissao-por-vender *(2026-11-01)*
5. Mercado Livre, Ajuda: Se eu receber o pagamento de uma venda, quanto tempo preciso esperar para usar o dinheiro?
   https://envios.mercadolivre.com.br/envios-extra/ajuda/275 *(2026-11-01)*
6. Shopee, Central de Educação do Vendedor: Como funciona a Política de Comissão para vendedores da Shopee?
   https://seller.shopee.com.br/edu/article/18483/ *(2026-11-01)*
7. Shopee, Termos de Serviço (item 12, Garantia Shopee)
   https://help.shopee.com.br/portal/4/article/77113-Termos-de-Servi%C3%A7o-da-Shopee *(2026-11-01)*
8. Mercado Pago: Link de pagamento (taxas)
   https://www.mercadopago.com.br/ferramentas-para-vender/link-de-pagamento *(2026-11-01)*

oGui 3D

@ogui3d



Siga @ogui3d para se manter atualizado

Toda semana: impressão 3D, preço, nicho e vendas na prática.

Me conta no direct qual canal já vende para você e qual quer estruturar.

Seguir @ogui3d

Guilherme Moreira · @ogui3d